DERMALINK PARTNER NETWORK

دليل الشراكة (Partner Brief)

شراكة مبنية على القيمة، الثقة، والنتائج.

منصة رقمية متخصصة في التثقيف والعناية بالبشرة: نظرة مختصرة على نموذج الشراكة وآلية التعاون مع DermaLink.

01 — عن DermaLink

منصة رقمية متخصصة في التثقيف والعناية بالبشرة

عمل DermaLink على تقديم محتوى وبرامج وخدمات رقمية تساعد الجمهور على فهم البشرة والعناية بها بوضوح ووعي، مع بناء شبكة من الخبراء والشركاء الذين يشاركونها هذا التوجه.

نحن لا ننظر إلى الشراكة على أنها مجرد نشر رابط؛ بل كعلاقة مهنية يمكن أن تتطور بحسب طبيعة الشريك وجمهوره وفرص التعاون المتاحة.

هدفنا: بناء تعاون واضح، مهني، وقابل للقياس — مع مساحة حقيقية لتطوير العلاقة بمرور الوقت.

02 — قيمة الشراكة

ماذا يستفيد الشريك؟

رابط أو كود شريك خاص

وسيلة واضحة لربط الجمهور بالشريك وتتبع الإحالات.

تتبع الأداء

قياس الإحالات والنتائج الناتجة عن الشراكة بصورة منظمة.

مكافآت مرتبطة بالأداء

يُبنى العائد وفق نموذج الشراكة والنتائج الفعلية.

مواد جاهزة للمشاركة

روابط ورسائل ومحتوى يساعد الشريك على تقديم DermaLink لجمهوره.

فرص تعاون متقدمة

إمكانية تطوير التعاون بحسب تخصص الشريك وجمهوره وطبيعة العلاقة.

علاقة قابلة للتوسع

الهدف بناء شراكة يمكن تطويرها مع الوقت بدل حملة قصيرة.

03 — كيف تعمل الشراكة؟

نموذج بسيط وواضح

01 تقديم الطلب
يشارك الشريك معلوماته الأساسية وجمهوره وطريقة التعاون التي يراها مناسبة.

02 المراجعة
تراجع DermaLink الطلب للتأكد من ملاءمة الشراكة وفرصة التعاون.

03 القبول والتفعيل
عند الموافقة، يتم تحديد نموذج التعاون وتزويد الشريك بوسيلة الإحالة الخاصة به.

04 المشاركة والنتائج
يشارك الشريك DermaLink مع جمهوره ويتم تتبع الإحالات والنتائج.

05 التطوير
يمكن توسيع التعاون بحسب الأداء وجودة العلاقة والفرص المتاحة.

04 — من يناسبه البرنامج؟

نبحث عن شركاء لديهم قيمة حقيقية لجمهورهم

- صنّاع المحتوى في مجالات الجمال والعناية بالبشرة والصحة ونمط الحياة.
- الأطباء والخبراء والمتخصصون الذين يقدمون محتوى تثقيفيًا موثوقًا.
- الشركاء الاستراتيجيون والعلامات والجهات التي ترى فرصة تعاون مناسبة.
- المجتمعات والمنصات التي تمتلك جمهورًا متوافقًا مع رسالة DermaLink.

لا تعتمد الموافقة على حجم الجمهور وحده؛ بل على مدى ملاءمة الشريك وجودة الجمهور وطبيعة التعاون المقترح.

الخطوة التالية

جاهز لبناء شراكة مع DermaLink؟

إذا وجدت أن DermaLink مناسبة لجمهورك أو لديك فكرة تعاون واضحة، يمكنك تعبئة نموذج الشراكة. ستتم مراجعة الطلب والتواصل معك إذا كانت هناك فرصة مناسبة.

ملاحظة: تفاصيل العمولة أو أي حوافز مالية تعتمد على نموذج الشراكة الذي يتم الاتفاق عليه مع كل شريك، ولا تمثل هذه الوثيقة عرضًا ماليًا ثابتًا.